

| En | Da | Net

G m b H

... Gesellschaftserwechsel

Liebe Kunden...

...der berühmte *Viertelschritt* voraus hat, in der nunmehr 20jährigen Präsenz der |En|Da|Net als technischer Dienstleister am Markt, immer als unser wichtigstes Credo zu unserer Philosophie gezählt. Diesem Motto folgend haben wir uns in den letzten Jahren intensiv mit der Erweiterung und der Abrundung unseres Leistungsangebots auseinander gesetzt. In Workshops haben wir vor dem Hintergrund der spezifischen Aufgaben viele neue Ideen und Möglichkeiten entwickelt. Dabei wurde eine Herausforderung besonders deutlich, um dem sich stetig wandelnden Markt eben genau diesen Viertelschritt weiter voraus zu bleiben:

Flexible Kooperationspartner!

Wir freuen uns, Ihnen unseren neuen **alleinigen** Gesellschafter, **das Mannheimer Energieunternehmen MVV**, als eben genau diesen Kooperationspartner vorzustellen. In der Partnerschaft mit MVV stehen der |En|Da|Net und damit Ihnen, unseren Kunden, für alle Ideen, Aufgaben und Herausforderungen rund um das Netzbetreiber-EDM, besonders aber für das Vertriebs-EDM und das Bilanzkreis- und Portfoliomanagement, völlig neue Möglichkeiten zur Verfügung. Diese Möglichkeiten möchten wir Ihnen gern vorstellen, um zusammen zu erarbeiten, wie wir die neu hinzugewonnene Performance in Ihre bei uns bestellten Dienstleistungen integrieren können.

Was kommt?

Bei der Nachfrage für Dienstleistungen liegt der Schwerpunkt der letzten Jahre deutlich auf der Beschaffung und den dazu erforderlichen Prozessen, um sich im Wettbewerb durchzusetzen. Damit steht zwangsläufig die Aufgabe ins Haus, die effiziente Bearbeitung aller Arbeitsschritte in einem Vertriebs-EDM zu führen.

Dies bieten wir ja bereits umfänglich zur Erfüllung von Lieferanten und BKV-Aufgaben mit oder ohne eigenen Bilanzkreis an. Ob nun aber im eigenen Bilanzkreis beschafft, gehandelt und dann im Rahmen der physischen Lieferung im Zieljahr kurzfristoptimiert oder ohne einen eigenen Bilanzkreis die "Vollversorgung" in Tranchenmodellen durchgeführt werden soll - das (Sub)Bilanzkreismanagement, steht ganz oben auf der Agenda. Und muss daher weiter ausgebaut und höchst flexibel gestaltet werden!

Die einzelscharfe Datenhaltung zur Erstellung der Prognosen ist hier hervorzuheben, ist sie doch im nachgelagerten Portfoliomanagement die wesentliche Beschaffungsgrundlage. Die Optimierung in den Prognosen, in der BKM-Durchführung, im Kundenzugriff auf die Portfolien im PFM, im Langfristhandel und in der Beschaffungsstrategie sowie bei deren laufender Überwachung sind die maßgeblichen Schwerpunkte unserer Zusammenarbeit mit dem neuen Gesellschafter, zur Abrundung der Leistungsangebote für unsere Bestands- und Neukunden.

Wir freuen uns darauf, Ihnen diese Lösungen vorzustellen!

Wer ist MVV?

Mit fast 6.000 Mitarbeitern und einem Umsatz von rund 4 Milliarden Euro ist MVV eines

Ihre Ansprechpartner bei uns:

Oliver Meschner
Holger Tiedt

0361 5 64 2 2 2 4
0361 5 64 2 2 0 5

Was ändert sich?

Grundsätzlich nichts! Auch nach dem vollzogenen Wechsel zu unserem neuen Gesellschafter MVV stehen wir unseren Kunden weiterhin in allen Dienstleistungen uneingeschränkt zur Verfügung.

Zusätzliche Optionen:

Über das bisherige Leistungsspektrum hinaus sind wir in Kürze in der Lage, ein **erweitertes Leistungsangebot** vorzulegen, zu dem wir uns mit Ihnen persönlich in Verbindung setzen, um die Themen gemeinsam zu besprechen.

Sie haben Fragen?

Bitte richten Sie Ihre Fragen an uns! Herr Tiedt und Herr Meschner stehen Ihnen - in gewohnter Weise - jederzeit persönlich zur Verfügung, um Ihre Fragen in allen Einzelheiten bei einem Ortstermin oder telefonisch zu beantworten.

der führenden Energieunternehmen in Deutschland. Im Zentrum steht die zuverlässige, wirtschaftliche und umweltfreundliche Energieversorgung der Kunden aus Industrie, Gewerbe und Privathaushalten. Ihre individuellen Bedürfnisse und Erwartungen sind Ansporn bei der Entwicklung innovativer Produkte und Geschäftsmodelle. Dabei besetzt MVV alle Stufen der energiewirtschaftlichen Wertschöpfungskette: von der Energieerzeugung, dem Energiehandel und der Energieverteilung über den Betrieb von Verteilnetzen bis hin zum Vertrieb, dem Umweltgeschäft und dem Energiedienstleistungsgeschäft. Mit ihrer Unternehmensstrategie setzt die Unternehmensgruppe konsequent auf den Ausbau erneuerbarer Energien, die Stärkung der Energieeffizienz sowie den weiteren Ausbau der hocheffizienten Kraft-Wärme-Kopplung und der umweltfreundlichen Fernwärme. Darüber hinaus investiert MVV in die Zukunftsfähigkeit ihrer Netze und in die Modernisierung ihrer Erzeugungsanlagen.

Das Geschäftsmodell der EnDaNet wird durch ergänzende Dienstleistungen aus der MVV-Gruppe verbreitert, dessen Standort in Erfurt aufrecht erhalten und zukunftsorientiert weiterentwickelt wird. Damit eröffnen sich für Sie, als unsere Kunden noch bessere Möglichkeiten im wettbewerblichen Umfeld.

Wir Sind für Sie da!

...für Ihre Fragen an uns folgen Sie bitte diesem Link:

info@endanet.de

*Impressum:
|En|Da|Net GmbH
Magdeburger Allee 34
99086 Erfurt
Newsletter abbestellen*